

LA LETTRE DE CREDIT STAND-BY COMMERCIALE

En partenariat avec

CREDIMPEX FRANCE

PROGRAMME

9H00 À 17H00

DÉJEUNER (PLATEAUX-REPAS)

1. La lettre de crédit standby, un instrument de garantie documentaire
 - > Définition
 - > Utilité
2. Les mécanismes de la SBLC et la comparaison avec le crédit documentaire
3. Les différents intervenants et leur rôle
4. Quand faut-il recommander la lettre de crédit standby à nos clients ?
5. Les avantages et les inconvénients de la SBLC pour l'importateur et l'exportateur
6. La lettre de crédit standby soumise aux RPIS 98 : les différences avec les RUU 600

PUBLIC

Entreprises et banques : collaborateurs ayant des fonctions administratives, financières et commerciales internationales, chargés de relation clientèle, analystes risques, sécurité financière, audit, ...

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Comprendre les mécanismes d'une lettre de crédit standby

Choisir l'instrument de trade finance adapté à la problématique du client

Appréhender les deux corps de règles appliquées

DUREE :

1 jour

CALENDRIER

8 décembre 2015

LIEU

ICC FRANCE

9 rue d'Anjou

Paris 8ème

TARIFS

> Membre d'ICC France
ou de Credimpex France
€ 590 HT (€ 708 TTC)

> Non membre d'ICC France
ou de Credimpex France
€ 680 HT (€ 816 TTC)