

# LA LETTRE DE CREDIT STANDBY COMMERCIALE

En partenariat avec

CREDIMPEX FRANCE

## PROGRAMME

### MATINÉE

9h00-12h30

1. La lettre de crédit standby, un instrument de garantie documentaire
  - ❑ Définition
  - ❑ Utilité
2. Les mécanismes de la SBLC et la comparaison avec le crédit documentaire
3. Les différents intervenants et leur rôle

Déjeuner (12h30-13h30) : Plateaux-repas

### APRÈS-MIDI

13h30-17h30

4. Quand faut-il recommander la lettre de crédit standby à nos clients ?
5. Les avantages et les inconvénients de la SBLC pour l'importateur et l'exportateur
6. La lettre de crédit standby soumise aux RPIS 98 : les différences avec les RUU 600

## PUBLIC

Collaborateurs ayant des fonctions administratives, financières et commerciales à l'international (banques/entreprises)

## OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Comprendre les mécanismes d'une lettre de crédit standby  
Choisir l'instrument de trade finance adapté à la problématique du client  
Appréhender les deux corps de règles appliquées au SBLC : les RUU 600 ou les RPIS 98

### DUREE :

1 jour

### CALENDRIER

25 novembre

### LIEU

ICC FRANCE  
9 rue d'Anjou  
Paris 8ème

### TARIFS

❑ Membre d'ICC France ou de Credimpex France € 550 HT (€ 657,80 TTC)  
❑ Non membre d'ICC France ou de Credimpex France € 650 HT (€ 777,40 TTC)