

LA LETTRE DE CREDIT STANDBY COMMERCIALE

En partenariat avec

CREDIMPEX FRANCE

PROGRAMME

MATINÉE

9h00-12h30

1. La lettre de crédit standby, un instrument de garantie documentaire
 - ☐ Définition
 - ☐ Utilité
2. Les mécanismes de la SBLC et la comparaison avec le crédit documentaire
3. Les différents intervenants et leur rôle

Déjeuner (12h30-13h30) : Plateaux-repas

APRÈS-MIDI

13h30-17h30

4. Quand faut-il recommander la lettre de crédit standby à nos clients ?
5. Les avantages et les inconvénients de la SBLC pour l'importateur et l'exportateur
6. La lettre de crédit standby soumise aux RPIS 98 : les différences avec les RUU 600

PUBLIC

Collaborateurs ayant des fonctions administratives, financières et commerciales à l'international (banques/entreprises)

OBJECTIFS PEDAGOGIQUES

Comprendre les mécanismes d'une lettre de crédit standby
Choisir l'instrument de trade finance adapté à la problématique du client
Appréhender les deux corps de règles appliquées au SBLC : les RUU 600 ou les RPIS 98

DUREE :

1 jour

CALENDRIER

25 novembre

LIEU

ICC FRANCE

9 rue d'Anjou
Paris 8ème

TARIFS

☐ Membre d'ICC France
ou de Credimpex France
€ 550 HT (€ 657,80 TTC)

☐ Non membre d'ICC France
ou de Credimpex France
€ 650 HT (€ 777,40 TTC)