

AUDITÉ  
par SGS ICS



**Qualiopi**  
processus certifié



REPUBLIQUE FRANÇAISE

Notre organisme a été certifié Qualiopi au titre de la catégorie : ACTIONS DE FORMATION -  
7 avril 2022 N° 01935

# CATALOGUE DE FORMATION 2026



## SÉCURISATION ET FINANCEMENT DU COMMERCE INTERNATIONAL

**ICC**  
France  
Conseil





## Réussir à l'export passe par une bonne maîtrise des règles du commerce international.

La Chambre de Commerce Internationale (ICC), depuis sa création en 1919, s'est donné comme mission d'élaborer des règles, librement consenties par les entreprises, pour faciliter les transactions commerciales internationales. Elles sont l'expression des bonnes pratiques dans le monde entier pour sécuriser les paiements à l'exportation avec les crédits documentaires ou assurer la bonne exécution des contrats commerciaux avec les garanties bancaires internationales.

ICC FRANCE CONSEIL, fondé en 1998, certifié QUALIOPi en avril 2022, vous accompagne en proposant un programme de formation complet adapté à tous les besoins. Ces formations sont réalisées aussi bien au format inter-entreprises qu'intra-entreprises à Paris ou en région. Elles se déroulent à distance, en présentiel ou en format hybride.

Pour animer ces formations, ICC FRANCE fait appel aux meilleurs spécialistes, membres de la Chambre de Commerce Internationale, en partenariat avec CREDIMPEX FRANCE (Association française des spécialistes du Trade Finance) et utilise les publications officielles de la Chambre de Commerce Internationale - ICC.

### CONTACTS

Fatma Diallo

+33 1 88 61 55 86

fatma.diallo@icc-france.fr

26

ANS D'EXPERIENCE DE  
FORMATION

+ 6926

PERSONNES FORMÉES





## NOS FORMATEURS

### CLAUDE CAGNONCLE

Président de Crédimpex, association dans le domaine du commerce international, Claude CAGNONCLE jouit de plus de 40 ans d'expérience dans l'univers du Trade. Au fil de son parcours il fût pendant 20 ans responsable de groupes chargés de la gestion de crédit documentaires import et export au CREDIT LYONNAIS. Il est la référence en matière de Trade Finance, consultant pour la BERD et aguerri de ses années d'expériences au sein du Crédit Lyonnais et du Crédit Agricole où il a été formateur en matière de Crédits Documentaires, Encaissements, Standby LCs, RUU, PBIS, RPIS, RUE, Incoterms ; pour les filiales en France et à l'étranger, banques régionales et pour le back office, middle office, équipes commerciales, départements sécurité financière et juridique. Il est également membre de multiples commissions de la Chambre de Commerce internationale et a participé à la révision des règles incoterms 2010. Conseiller technique sur les problématiques de Trade Finance pour ICC France. Il anime avec passion et pédagogie depuis 25 ans des formations sur les sujets du commerce international en s'appuyant sur des anecdotes réelles.

### HENRI D'AMBRIÈRES

Henri D'AMBRIÈRES a rejoint le Crédit Lyonnais en 1984. Il a occupé plusieurs postes à Paris et Madrid tant en Financements Export ou Financements de Projets qu'en Banque Commerciale Entreprises. De retour à Paris en 1995, il est Responsable des Recrutements pendant 2 ans puis revient aux Financements de Projets pour devenir Responsable Adjoint du secteur Ressources Naturelles. Il a été Responsable des Crédit Exports et Multilatéraux de 2002 à 2004 pour le Crédit Lyonnais puis de 2004 à 2012 pour Calyon / Credit Agricole CIB. De 2008 à 2012, il a aussi été Responsable des activités commerciales Trade Finance. Il a été Membre du premier Comité Clients de Coface (2004-2006) et Président du Groupe de Travail Crédits Export de la Fédération Bancaire Européenne de 2008 à 2013. Depuis 2013, avec HDA Conseil, il conseille des entreprises (Degremont, Razel,...) des banques (Bpifrance, BEI,...), des ECAs (US Exim,...) ou l'OCDE dans les financements structurés et le financement du commerce international. Il est Conseiller Technique pour le Trade Register de l'ICC (International Chamber of Commerce). Depuis 2021, il co-préside le groupe de travail conjoint MEDEF-CCE sur le Financement du Commerce Extérieur.

### BRUNO GUILLORY

Ma passion du commerce international m'a conduit à en faire mon domaine d'études et à y effectuer ma carrière en back-offices bancaires Trade Finance, principalement axée sur les produits documentaires.

J'ai débuté celle-ci comme gestionnaire crédits documentaires à la banque Crédit Commercial de France, au sein de laquelle j'ai évolué vers des postes à responsabilités opérationnelles et managériales dans cette activité.

Puis, attiré par les opérations sur Énergie et Commodities, j'ai rejoint le Centre Opérationnel E&C - CIB de BNP Paribas avec le rôle de responsable de son secteur Énergie/Pétrole. Par la suite, mes compétences ainsi que mon goût de me mettre au service de tous, m'ont conduit à assurer avec bonheur une mission d'expertise locale reposant sur trois piliers : support & assistance technique, validation opérationnelle et formation.

C'est aujourd'hui avec un non moins grand bonheur que je poursuis cette même mission au sein du service Operations Documentaires et Garanties (DGO) de Crédit Agricole CIB.

Administrateur de l'association CREDIMPEX depuis 7 années, je participe à ses comités d'experts crédits documentaires organisés plusieurs fois par an et compte parmi ses formateurs.





## NOS FORMATEURS

### HADOUM KEKLI

Au cours de son parcours professionnel Madame Hadoum KEKLI a travaillé dans de nombreuses banques lui offrant une vue d'ensemble sur le monde bancaire. D'abord en tant que gestionnaire Back Office chez HSBC puis chez CEDICAM, elle fut également gestionnaire régulation flux pour la BRED. Elle intègre en 2009 CALYON en tant que rédactrice de garanties et cautions internationales sur le secteur de l'Europe de l'Est. En 2012 elle rejoint BNP Paribas dans le service Corporate Investment Banking où elle est en charge de la rédaction et négociation en français, anglais et espagnol des garanties bancaires internationales principalement pour les pays d'Asie et d'Afrique du nord et ce pour le compte d'entreprises du CAC 40 (Dassault, Alstom, Thalès). Depuis 2014, elle est signataire à l'unité internationale du département des garanties émises de Natixis. En complément de la fonction de gestionnaire, elle assure la conformité et/ou la validation des opérations traitées dans l'unité, selon les procédures internes et conseille les gestionnaires.

### LAURENCE KOOY

Laurence KOOY jouit de longues expériences professionnelles dans le domaine bancaire et compliance. Après avoir exercé au sein d'un cabinet d'avocats américains, elle a exercé au sein des Affaires juridiques Internationales de BNP Paribas comme juriste internationale puis responsable de différentes équipes de juristes, en charge des crédits court terme (forfaiting, factoring, garanties, crédits documentaires...). Laurence Kooy a enseigné pendant 17 ans dans le domaine du "financement international" et du "droit commercial international" en Master 2 à Paris 1-Sorbonne. Elle a également été professeure associée sur certains aspects juridiques du financement des entreprises et du financement international à Sciences Po Paris, Ecole de droit, Master 1.

Aujourd'hui membre de la commission bancaire de ICC/ICC France, ainsi que des commissions arbitrage et anti-corruption ICC France, Laurence KOOY anime des formations sur les garanties bancaires, les crédits documentaires et la compliance pour ICC France.

### JEAN-MICHEL PISSIS

De formation juridique, titulaire d'un DEA de droit des contrats, j'ai intégré le service des garanties internationales des banques du groupe CIC et Crédit Mutuel en 2006. La nature diversifiée de clients que nous traitons (de l'entreprise unipersonnelle à la Corporate) me permet de voir un large spectre d'opérations et de me confronter aux besoins hétéroclites des clients. J'ai élargi mon champ de compétences il y a maintenant 6 années en prenant également la responsabilité des services de Crédits et remises documentaires, ce qui amène une vision globale des activités du Trade. Administrateur de CREDIMPEX depuis 2009.





## NOS FORMATEURS

### LAURENCE SCOPPA

Experte en garanties internationales, Laurence SCOPPA tire ses connaissances de ses nombreuses années d'expérience, d'abord au sein de Barclays Bank, notamment en tant que responsable pour la France du projet mondial sur la gestion des garanties puis responsable des garanties domestiques et internationales, suivies de cinq années chez BNP Paribas en tant qu'experte au Service Garanties internationales.

Depuis 2015, elle apporte son expertise en garantie à Crédit Agricole Corporate and Investment Bank. Membre du Conseil d'Administration et du Comité d'Experts Garanties de Credimpex France, elle forme depuis plus de 17 ans des salariés sur les garanties internationales.

### JANNICK TUAL

J'ai eu la chance de bénéficier d'un parcours Groupe démarré il y a 35 ans en agence en tant que chargée de clientèle au Crédit Lyonnais.

Des opportunités du Groupe m'ont permis d'acquérir de nouvelles compétences et d'évoluer vers le métier de l'international au sein du service crédits documentaires du Crédit Lyonnais (de rédacteur, chef de pôle à chef de filière).

Spécialiste sur le métier du Trade finance, j'ai occupé un poste de chargé de structuration des opérations de Trade finance dans l'accompagnement des chargés d'affaires pour conseiller et structurer les opérations des clients au sein de la Banque de financement du Groupe du Crédit Agricole SA (CACIB).

Je poursuis mon accompagnement de tous les collaborateurs du Groupe du Crédit Agricole SA à acquérir des connaissances des produits du Trade finance dans le traitement des opérations de Trade Finance. Ainsi, j'interviens, depuis 2003 en interne en qualité de form'acteurs en tant qu'animatrice et conceptrice de supports dans les métiers du Trade Finance et aussi de la sécurité financière en matière d'opérations Trade finance sur le volet sanctions internationales.

Aujourd'hui, j'occupe un poste de chargé de Sécurité financière – Expert Trade finance au sein de la Direction de la Conformité de Crédit Agricole SA en tant qu'expert sur le Trade finance.

Vice-présidente de CREDIMPEX France, responsable du comité d'experts crédits documentaires, membre de la Commission Bancaire d'ICC, et formatrice au sein du comité national français depuis 2012, j'ai à cœur de diffuser et partager mon expérience et mon savoir.

C'est un enjeu pour permettre aux apprenants de découvrir un métier et d'accroître leur savoir-faire et d'élargir leur réseau.

Je prône avec enthousiasme ma contribution à la formation en 3 mots : « la Transmission, le Partage et le Réseau ».



# SYNTHÈSE SUR L'ÉVALUATION DES FORMATIONS TRADE FINANCE 2024-2025

## A PARTIR DU DÉPOUILLEMENT DE 216 QUESTIONNAIRES DE SATISFACTION

### 1/ Analyse quantitative

83% des participants sont satisfaits ou très satisfaits

100% des participants jugent excellente ou satisfaisante la qualité technique des supports pédagogiques.

100% des participants déclarent de très bonnes relations avec le formateur

100% des participants estiment la formation indispensable ou très utile

### 2/ Analyse qualitative

Les commentaires portent principalement sur trois sujets : les formateurs, l'interaction et les supports.

L'appréciation de la prestation des formateurs, au niveau du contenu et de la pédagogie est très positive avec quelques formateurs cités nommément : Claude Cagnoncle, Bruno Guillory et Hadoum Kekli.

- « Formateur clair, à l'écoute, et précis », *Smita*, **ECOBANK** (Opinions officielles ICC)
  - « Intervenant très pédagogue, clair, concis, et intéressant en illustrant la formation avec des cas pratiques et concrets », *Carine*, **UBAF** (Initiation aux garanties bancaires internationales)
  - « Formateur au top, donne envie de suivre et connaît parfaitement son sujet », *Léa*, **BANQUE MISR** (Initiation aux garanties bancaires internationales)
  - « Les trois formateurs sont très pédagogues, ouverts d'esprit et bienveillants », *Marianne*, **SOCIETE GENERALE**
  - « C'était un honneur de pouvoir apprendre et écouter les enseignements et expériences très riches de chaque intervenant. Chacun a apporté son expertise respective ce qui a permis aux stagiaires d'avoir une vision globale et complète sur le métier « Crédit documentaire », *Maureen*, **CACIB** (Crédit documentaire intensif)
  - « Formateur expert qui a su rendre le sujet accessible et compréhensible aux participants », *Clarisse* ; **CCS-CMI** (Initiation aux garanties bancaires)
- Le degré d'interaction élevé grâce à la taille limitée (10) des groupes et aux qualités d'écoute est également apprécié.
- « Formation interactive avec des réponses pertinentes du formateur », *Sandra*, **EBI SA** (Conformité des opérations de Trade finance), **CCS-CMI** (Spécificités des crédits documentaires dans le domaine des commodities)

- « Echanges constructifs et intéressants », *Zina*, **SOCIETE GENERALE** (Maîtrise des garanties bancaires internationales)
- « Le formateur a été très à l'écoute et nous a laissé la possibilité de poser des questions à chaque moment de la formation », *Cédric* (Spécificités des crédits documentaires dans le domaine des commodities)
- « Formation en ligne mais le formateur s'est montré intéressé à ce que chacun participe et partage ses expériences professionnelles », *Maria*, **BANCO BRADESCO EUROPA** (La lettre de crédit Stand-By)

La qualité des supports fait également l'objet d'une évaluation positive en termes de contenu.

- « Les supports sont excellents », *Tina*, **NATIONAL BANK OF KUWAIT** (Maîtrise des garanties bancaires internationales)
- « Les cas pratiques sont excellents et formateurs », *Marina*, **CM-CIC** (Conformité dans les opérations de Trade finance)

### 3/ Points d'amélioration

Les demandes d'amélioration d'ordre logistique portent sur l'envoi des publications plus précoce avant la date de la formation, l'impression en couleur de certains schémas, des reliures plus solides, un accueil croissants/café, une présentation plus lisible de certaines slides (format portrait/format paysage).

Plusieurs suggestions très pertinentes sont formulées :

- Créer un groupe Débutant et un groupe Avancé pour la session sur les Encaissements documentaires,
- Proposer plus de cas pratiques pour la formation sur les garanties avec par exemple des textes de garanties,
- Développer la partie ingénierie documentaire et aspect juridique dans la formation Crédit documentaire intensif,
- Mettre en place une formation intensive sur les garanties bancaires internationales,
- Introduire plus de questions difficiles dans la session de révision avant le QCM final dans la formation Crédit documentaire intensif,
- Aborder le sujet du traitement des e-documents dans le crédit documentaire



# CALENDRIER 2026



## Maîtrise des garanties bancaires internationales

20-21-22 mai 2026

14-15-16 septembre 2026 / 16-17-18 novembre 2026

## Maîtriser les risques techniques des garanties internationales : guide de bonne pratique

30 novembre 2026

## Formation intensive au traitement des opérations de crédit documentaire

17 au 25 juin 2026

23 septembre au 1er octobre 2026

02 au 10 décembre 2026

## Spécificités des crédits documentaires dans le domaine des Commodities

01 & 02 juin 2026

23 & 24 novembre 2026

## Les Opinions Officielles de l'ICC pour les crédits documentaires

11 juin 2026

16 décembre 2026

## Les bases du crédit documentaire

18 & 19 mai 2026

25 & 26 novembre 2026

## Les Règles Incoterms® 2020 de l'ICC et les opérations de Trade Finance

8 juin 2026

20 octobre 2026

## Etude approfondie des RUU 600

28 mai 2026

13 octobre 2026

## La lettre de crédit standby

05 juin 2026

2 octobre 2026

## PBIS

23 avril 2026

7 octobre 2026

## Les encaissements documentaires

26 juin 2026

14 octobre 2026

## Comparatif URDG 758 / UCP 600 / ISP 98

16 octobre 2026

## Initiation aux garanties bancaires internationales

15 juin 2026

8 octobre 2026

## Introduction aux crédits export

4 juin 2026

15 octobre 2026

## La conformité dans les opérations de Trade Finance

4 mai 2026

12 octobre 2026



Contact : fatma.diallo@icc-france.fr

POUR VOUS INSCRIRE :



Rendez-vous sur notre site [www.icc-france.fr](http://www.icc-france.fr)  
Rubrique NOS SERVICES > FORMATIONS



## COMPARATIF URDG758 / UCP600 / ISP98 POUR LES GARANTIES BANCAIRES INTERNATIONALES ET LES STAND BY L/C

16 OCTOBRE

1 JOUR FORMAT HYBRIDE

### PUBLIC

Entreprises et banques - collaborateurs ayant des fonctions administratives, financières et commerciales internationales, chargés de relation clientèle

### PROGRAMME

- Schéma d'émission - Terminologie adaptée aux garanties autonomes - Standby Letter of Credit
- Champ d'application - Nature juridique - Droit applicable / Place de juridiction
- Terminologie des Parties - Emission et prise d'effet - Langue des documents
- Amendements
- Extinction / Annulation
- Mise en jeu / Tirage total ou partiel / Lieu de présentation / Mode de transmission - Originaux/copies
- Délai d'examen - Examen des documents / Non-conformité / Irrégularités
- Extend or Pay
- Notification
- Paiement et devise de paiement
- Paiement frais/charges/commission
- Force majeure
- Transférabilité - Transfert légal
- Cession du produit

### TARIFS

**Membre d'ICC France ou de Credimpex France**

**H.T. 700€ (T.T.C. 840 €)**

**Non membres**

**H.T. 800 € (T.T.C. 960 €)**

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)

CREDIMPEX FRANCE

Contact : [fatma.diallo@icc-france.fr](mailto:fatma.diallo@icc-france.fr)

### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- S'approprier les différents corps de règles en matière d'émission de garanties bancaires internationales, Standby Letter of Credit ou engagements « d'indemnisation ».
- Opter pour l'instrument du commerce international adapté à l'opération sous-jacente et à la zone géographique

### PRÉREQUIS

Aucun

### DURÉE

7h

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quizz

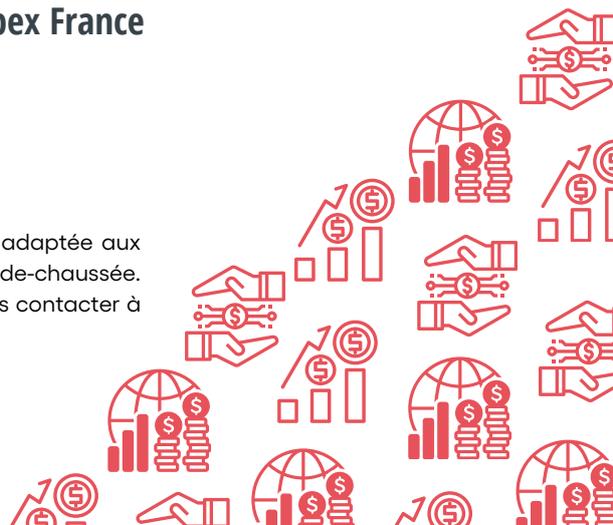
### FORMATEUR

**HADOUM KEKLI**

### MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation

Publication (RUGD 758 E-F, ISDGP 814E, ISP 98)





# LES BASES DU CREDIT DOCUMENTAIRE

18 & 19 MAI / 25 & 26 NOVEMBRE 2 JOURS FORMAT HYBRIDE

## PUBLIC

Entreprises et banques : Opérateurs à l'international débutant dans le traitement des crédits documentaires ou ayant besoin d'une approche théorique, Technico-commerciaux à l'international, chargés de sécurité financière, auditeurs,...)

## PRÉREQUIS

Aucun

## DURÉE

14h

## PROGRAMME

### Jour 1

- La théorie du crédit documentaire
  - Définition
  - Présentation schématique
  - Les risques encourus par la Banque Emettrice, la Banque Notificatrice, la Banque Réalisatrice, la Banque Confirmante
- Les modes de réalisation du crédit documentaire
  - Paiement à vue
  - Paiement différé
  - L'acceptation
  - La négociation
- Présentation générale des RUU 600 (Règles et Usances Uniformes relatives aux Crédits Documentaires)

### Jour 2

- Présentation générale des PBIS 821 (Pratiques Bancaires Internationales Standard) et des incoterms 2020
- L'émission d'un crédit documentaire
- La réception d'un crédit documentaire
- L'utilisation

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)



CREDIMPEX FRANCE

Contact : [fatma.diallo@icc-france.fr](mailto:fatma.diallo@icc-france.fr)

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Acquérir les bases du crédit documentaire
- Découvrir à la fois les aspects théoriques et pratiques
- Présentation des RUU 600, des PBIS 821 et des Incoterms® 2020

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quizz

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation – Publications (RUU600EF, PBIS821EF)

## FORMATEURS



CLAUDE CAGNONCLE



JANNICK TUAL

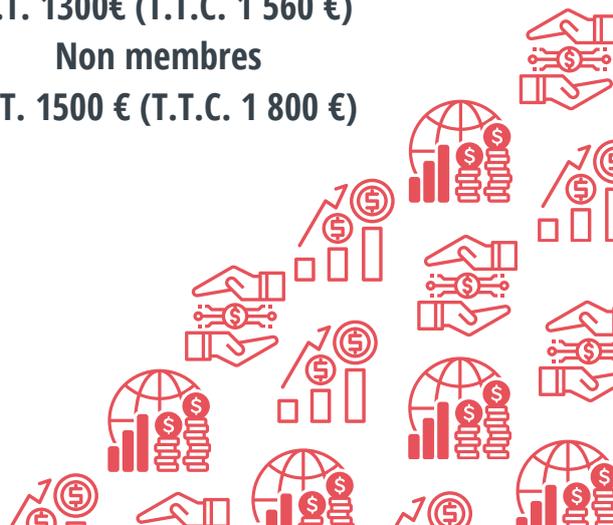
## TARIFS

Membre d'ICC France ou de Credimpex France

H.T. 1300€ (T.T.C. 1 560 €)

Non membres

H.T. 1500 € (T.T.C. 1 800 €)



## ETUDE APPROFONDIE DES RUU 600

28 MAI / 13 OCTOBRE

1 JOUR

FORMAT HYBRIDE

## PUBLIC

Cette formation est plus spécifiquement destinée aux collaborateurs des banques traitant régulièrement des crédits documentaires (Middle Office / Back Office) ayant déjà suivi la formation Initiation aux crédits documentaires/crédits documentaires débutants (ou niveau équivalent)

## PRÉREQUIS

Connaissance des RUU 600

## PROGRAMME

Analyse détaillée des 39 articles des RUU 600 s'appuyant sur les commentaires du groupe de rédaction des RUU 600 et illustrée d'Opinions Officielles significatives.

Un certain nombre d'articles feront l'objet d'une étude approfondie :

- Article 1 - Champ d'application des RUU
- Article 4 - Crédits versus Contrats
- Article 6 - Réalisation, Date limite de validité et Lieu de présentation
- Articles 7 et 12 - Engagement de la Banque Emettrice / Désignation
- Article 8 - Engagement de la Banque Confirmante
- Article 10 - Amendements
- Article 14 - Normes pour l'examen des documents
- Article 16 - Documents irréguliers
- Article 19 - Document de transport multimodal
- Article 20 - Connaissance
- Article 27 - Document de Transport Net
- Article 28 - Document d'Assurance
- Article 35 - Perte des documents
- Articles 38 et 39 - Crédits transférables et Cession du Produit du Crédit

Opinions officielles discutées en commun

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Approfondir la connaissance des RUU 600
- Savoir correctement interpréter les dispositions de chaque article des Règles à la lumière du « Commentary on UCP 600 » ICC Publication n°680
- Mieux maîtriser les risques opérationnels à l'ouverture du crédit documentaire et lors de l'examen des documents

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation – Publication (Brochure 680 A)

## DURÉE

7h

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quizz

## FORMATEURS



CLAUDE CAGNONCLE



JANNICK TUAL

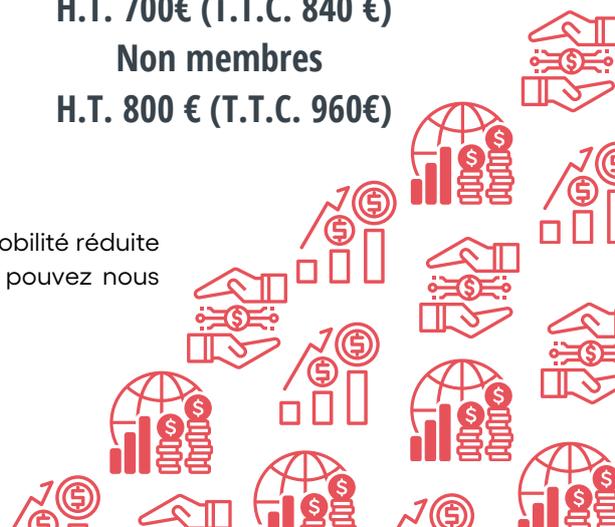
## TARIFS

Membre d'ICC France ou de Credimpex France

H.T. 700€ (T.T.C. 840 €)

Non membres

H.T. 800 € (T.T.C. 960€)



# FORMATION INTENSIVE AU TRAITEMENT DES OPÉRATIONS DE CRÉDIT DOCUMENTAIRE

17 AU 25 JUIN / 23 SEPTEMBRE AU 01 OCTOBRE / 02 AU 10 DÉCEMBRE 7 JOURS FORMAT HYBRIDE

## PUBLIC

Cette formation intensive est destinée aux personnes ayant déjà traité ce type d'opérations (expérience de 3 à 5 ans) : banques, exportateurs, importateurs, négociants. Elle est validée après examen par la délivrance d'un certificat.

Existant depuis 1999, cette formation a permis de former plus de 500 personnes

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation – Publications

( RUU600EF, PBIS821EF, RUR725EF, Incoterms 2020 Brochure 723EF)

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Examen de fin de stage

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Maîtriser les mécanismes du crédit documentaire et savoir les gérer
- Détecter les risques opérationnels
- Se perfectionner dans la connaissance des RUU 600, des PBIS et des Incoterms 2020
- Etudier les différentes opérations spécifiques et/ou complexes

## PRÉREQUIS

3 ans d'expérience

Il est recommandé d'avoir suivi la formation étude approfondie des RUU 600

## FORMATEURS

**CLAUDE CAGNONCLE**

**JANNICK TUAL**

**BRUNO GUILLORY**

**LAURENCE KOOY**

## PROGRAMME

<b>Jour 1 : Matin (9h30-12h30)</b> Présentation générale du stage Schéma général du crédit documentaire Les différentes formes d'engagement, modes de réalisation Les risques côté importateur, exportateur / banques	<b>Après-midi (14h00-18h00)</b> Analyse des RUU 600 - 1ère partie
<b>Jour 2 : Matin (9h00-12h30)</b> Analyse des RUU 600 - 2ème partie Analyse des PBIS 821 - 1ère partie	<b>Après-midi (14h00-18h00)</b> Analyse des PBIS 821 - 2ème partie
<b>Jour 3 : Matin (9h00-12h30)</b> Incoterms 2020 / Autres Règles d'ICC Relations Incoterms 2020/ crédits documentaires Etude des RUR 725 DocDex	<b>Après-midi (14h00-18h00)</b> Ouvertures et modifications Cas pratiques et jeu de questions
<b>Jour 4 : Matin (9h00-12h30)</b> Utilisations Cas pratiques et jeu de questions	<b>Après-midi (14h00-18h00)</b> Rôle de conseil Prise de position des banques lors de l'examen des documents Cas pratiques et jeu de questions
<b>Jour 5 : Matin (9h00-12h30)</b> Tour d'horizon sur les opérations particulières Transfert, back to back, autres... Cas pratiques et jeu de questions	<b>Après-midi (14h00-18h00)</b> Ingénierie documentaire Pré-confirmation, syndication, confirmation silencieuse, rachat de créances, crédits réalisables en plusieurs temps, crédits avec financement
<b>Jour 6 : Matin (9h00-12h30)</b> Précontentieux et contentieux Fraude, saisie, interdiction de payer et différents cas de jurisprudence	<b>Après-midi (14h00-18h00)</b> Séance de révision
<b>Jour 7 : Matin (9h30-12h30)</b>	

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)

## TARIFS

Membre d'ICC France ou de Credimpex France

H.T. 2.700€ (T.T.C. 3 240€)

Non membres

H.T. 3.100 € (T.T.C. 3 720 €)



## INITIATION AUX GARANTIES BANCAIRES INTERNATIONALES

15 JUIN / 8 OCTOBRE

1 JOUR

FORMAT HYBRIDE

### PUBLIC

Entreprises et banques : collaborateurs ayant des fonctions administratives, financières et commerciales internationales, chargés de relation clientèle, analystes, risques, sécurité financière, audit, ...

### PRÉREQUIS

Connaissance des garanties bancaires

### DURÉE

7h

### PROGRAMME

- Les différences entre les cautions et les garanties payables à première demande (les différentes Règles et Usances seront abordées succinctement)
- Les différentes natures de garanties (les garanties de « marché » et la « garantie de paiement »)
- Schéma d'émission (garanties directes ou indirectes)
- Les particularités de chaque garantie (fiche technique)
- Les éventuelles clauses spécifiques simples
- Les relations avec le client Donneur d'Ordre (importance de la Lettre d'Ordre, les commissions, les risques et les garanties pour s'en prémunir)
- Cas pratiques (sous forme de jeu)
- Etude de texte, comment détecter le type juridique, repérer les clauses spécifiques...

### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Identifier les différents types et formes de garanties
- Examiner le cadre de la mise en œuvre de la garantie
- Choisir la garantie appropriée

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Jeux de questions/réponses

### MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation  
Publication (RUGD758 EF)

### FORMATEUR



JEAN-MICHEL PISSIS

### TARIFS

Membre d'ICC France ou de Credimpex France

H.T. 700€ (T.T.C. 840 €)

Non membres

H.T. 800 € (T.T.C. 960 €)

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)





## PRATIQUES BANCAIRES INTERNATIONALES STANDARD (PBIS) 821

23 AVRIL / 7 OCTOBRE

1 JOUR

FORMAT HYBRIDE

### PUBLIC

Entreprises et banques : Opérateurs à l'international en charge du traitement des crédits documentaires, Technico-commerciaux, Collaborateurs ayant des fonctions financières et commerciales à l'international

### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Analyser et maîtriser les nouvelles Pratiques Bancaires applicables aux Crédits Documentaires
- Prendre en compte le nouveau texte pour l'élaboration de vos crédits documentaires

### PRÉREQUIS

Connaissance des garanties bancaires

### DURÉE

7h

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Jeux de questions/réponses

### MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation  
Publications (PBIS821EF)

### PROGRAMME

- Rappel du rôle des PBIS
- Analyse détaillée des Pratiques Bancaires Internationales Standard
- Focus sur les nouvelles modifications
- Quelques opinions sur les PBIS
- Jeu de questions d'application corrigées en commun

### FORMATEUR



JANNICK TUAL

### TARIFS

Membre d'ICC France ou de Credimpex France

H.T. 700€ (T.T.C. 840 €)

Non membres

H.T. 800 € (T.T.C. 960 €)

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)





# INTRODUCTION AUX CREDITS EXPORT

4 JUIN / 15 OCTOBRE

1 JOUR FORMAT HYBRIDE

## PUBLIC

Module destiné à des équipes Export en entreprise ou en banque

## PROGRAMME

### Principales caractéristiques des Crédits Export

- Objet
- Le cadre OCDE
- Les intervenants publics
- Les intervenants privés
- Les formes possibles
- Les instruments financiers liés

### Modalités françaises des Crédits Export

- Les montants couverts
- Les autres conditions
- Bpifrance Assurance Export
- Natixis
- Les autres acteurs publics français (Etat,...)

### La vie d'un crédit export (avec référence à un cas pratique)

- Identification du projet
- Préparation d'une demande d'assurance-crédit
- Préparation d'une offre financière
- Préparation et signature du crédit
- Entrée en vigueur et vie du crédit en période de tirage/construction
- La vie du crédit en période de remboursement
- Les sinistres

### Les enjeux : Risques liés - Avantages et Inconvénients

- Etat
- Entreprises exportatrices
- Acheteurs/ Emprunteurs
- Banques

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Connaître le cadre qui régit les crédits à l'exportation
- Se familiariser avec la préparation d'un dossier
- Comprendre les enjeux

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation

## PRÉREQUIS

Aucun

## DURÉE

7h

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Jeux de questions/réponses

## FORMATEUR

**HENRI D'AMBRIÈRES**



## TARIFS

Membre d'ICC France ou de Credimpex France

H.T. 700€ (T.T.C. 840€)

Non membres

H.T. 800 € (T.T.C. 960 €)



# LA CONFORMITE DANS LES OPÉRATIONS DE TRADE FINANCE

4 MAI / 12 OCTOBRE

1 JOUR FORMAT HYBRIDE

## PUBLIC

Entreprises et banques : chargés de relation clientèle, front , middle et back offices trade finance, attachés commerciaux, analystes, chargés de sécurité financière, compliance officers, chefs de projets, chefs de produits, contrôleurs, auditeurs, chargés de marketing, contract managers

## PROGRAMME

- **Réception des instructions du donneur d'ordre par la banque émettrice d'un crédit documentaire ou d'une garantie internationale :** vérifications à effectuer selon que le donneur d'ordre est ou non un client (société, banque, intermédiaire, personne physique, association) ; interrogation auprès du donneur d'ordre des investigations préalables menées par ses soins
- **Avant l'ouverture d'un crédit documentaire ou d'une garantie internationale :** vérifications à diligenter par la banque émettrice sur chaque partie intervenante, leur nationalité, leur résidence, le pays où celle-ci est localisée, la devise, la marchandise, les services ou la technologie visés par l'opération ; le bénéficiaire, client ou non, prospect ; les objectifs des différentes lois applicables, leur extraterritorialité ; interrogation des autorités compétentes (TRACFIN, DGTPE, Douanes, OFAC, autres), les listes des personnes désignées
- **Lors de l'ouverture d'un crédit documentaire ou d'une garantie internationale :** nouvelles vérifications par la banque émettrice, puis par la ou les banques intermédiaires, enfin par le bénéficiaire
- **A la présentation des documents dans le cadre d'un crédit documentaire où à la réception de l'appel en paiement :** nouvel examen de la conformité au regard des textes applicables
- **La réalisation d'un crédit documentaire ou le paiement d'une garantie internationale :** Blanchiment ? Financement du terrorisme ? Embargo ? Gel des avoirs ? Blocage ? Corruption ? Autre ?
- **Autres opérations internationales, autres interrogations** (remise documentaire, encaissement, remboursement de banque à banque)
- **Cas pratiques** (sous forme de jeu)

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation

**FORMATEUR**  
**LAURENCE KOOY**

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Jeux de questions/réponses

## TARIFS

Membre d'ICC France ou de Credimpex France

H.T. 700€ (T.T.C. 840 €)

Non membres

H.T. 800 € (T.T.C. 960 €)

## PRÉREQUIS

Aucun

## DURÉE

7h

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)





# LA LETTRE DE CRÉDIT STANDBY COMMERCIALE

05 JUIN / 2 OCTOBRE

1 JOUR

FORMAT HYBRIDE

## PUBLIC

Entreprises et banques : collaborateurs ayant des fonctions administratives, financières et commerciales internationales, chargés de relation clientèle, analystes risques, sécurité financière, audit, ...

## PRÉREQUIS

Aucun

## DURÉE

7h

## PROGRAMME

- La lettre de crédit standby, un instrument de garantie documentaire
  - Définition
  - Utilité
- Les mécanismes de la SBLC et comparaison avec le crédit documentaire
- Les différents intervenants et leur rôle
- Quand faut-il recommander la lettre de crédit standby à vos clients ?
- Les avantages et les inconvénients de la SBLC pour les banques et pour les importateurs et exportateurs
- La lettre de crédit standby soumise aux Règles et Pratiques Internationales relatives aux Standby (RPIS 98) et analyse de ces règles
- Analyse d'une série de Standby L/C problématiques
- Cas soumis à la Commission bancaire d'ICC

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)



CREDIMPEX FRANCE

Contact : [fatma.diallo@icc-france.fr](mailto:fatma.diallo@icc-france.fr)

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Comprendre les mécanismes d'une lettre de crédit standby
- Choisir la Standby L/C adaptée à la problématique du client
- Maîtriser les risques pour toutes les parties à une Stand by LC
- Appréhender les deux corps de règles d'ICC applicables aux Standby L/Cs

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quiz

Jeux de questions/réponses

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation

Publication ( ISP98 590E)

## FORMATEURS



CLAUDE CAGNONCLE



JANNICK TUAL

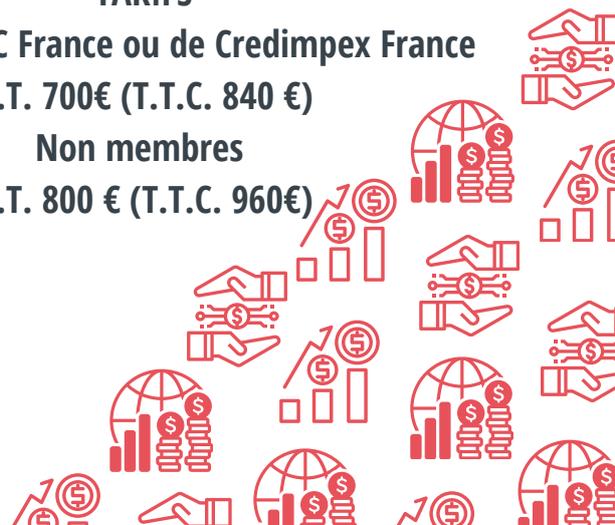
## TARIFS

Membre d'ICC France ou de Credimpex France

H.T. 700€ (T.T.C. 840 €)

Non membres

H.T. 800 € (T.T.C. 960€)





# LES ENCAISSEMENTS DOCUMENTAIRES

26 JUIN / 14 OCTOBRE

1 JOUR

FORMAT HYBRIDE

## PUBLIC

Entreprises et banques : collaborateurs ayant des fonctions administratives, financières et commerciales internationales, chargés de relation clientèle, analystes risques, sécurité financière, audit, ...

## PRÉREQUIS

Aucun

## DURÉE

7h

## PROGRAMME

- Théorie générale sur les encaissements documentaires
  - Définition
  - Présentation schématique
  - Les risques pour toutes les parties
- Les Règles Uniformes d'ICC relatives aux Encaissements
  - Analyse des 25 articles des RUE 522
- Questions / Réponses sur l'application des RUE 522
- Etude de cas soumis à la Commission Bancaire d'ICC sur des encaissements documentaires

## TARIFS

**Membre d'ICC France ou de Credimpex France**

**H.T. 700€ (T.T.C. 840 €)**

**Non membres**

**H.T. 800 € (T.T.C. 960 €)**

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Bien comprendre les différences entre encaissement documentaire et crédit documentaire
- Maîtriser les risques opérationnels
- Optimiser son utilisation

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation  
Publication (RUE522)

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quizz  
Jeux de questions/réponses

## FORMATEURS



**CLAUDE CAGNONCLE**



**JANNICK TUAL**



**BRUNO GUILLORY**

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)





# OPINIONS BANCAIRES OFFICIELLES D'ICC POUR LES CREDITS DOCUMENTAIRES

11 JUIN / 16 DECEMBRE

1 JOUR

FORMAT HYBRIDE

## PUBLIC

Cette formation est en tout premier lieu destinée aux personnes ayant déjà suivi la formation intensive au traitement des opérations de crédit documentaire mais également aux collaborateurs des entreprises et des banques ayant une bonne connaissance des crédits documentaires (RUU 600) et des Pratiques Bancaires Internationales Standard (PBIS 821)

## PRÉREQUIS

3 ans d'expérience

## DURÉE

7h

## PROGRAMME

- Les Opinions Officielles d'ICC, un élément clé des pratiques bancaires internationales standard
- Lien entre Opinions Officielles et les Règles d'ICC
- Analyse des Opinions significatives d'ICC concernant :
  - les connaissements ;
  - les LTA
  - les documents de transport par route
  - les factures / listes de colisage
  - les documents d'assurance
  - les clauses / conditions problématiques dans des crédits documentaires
  - la bonne interprétation des RUU 600 et PBIS 821
  - la notion de « non contradiction »
  - les termes et conditions modifiant l'application des RUU 600

## TARIFS

Membre d'ICC France ou de Credimpex France

H.T. 700€ (T.T.C. 840 €)

Non membres

H.T. 800 € (T.T.C. 960 €)

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Approfondir les connaissances techniques en crédit documentaire
- Trouver, au-delà des PBIS, des réponses officielles aux problématiques des crédits documentaires
- Etre en mesure de contester efficacement des irrégularités non fondées
- Comprendre la philosophie de la Commission Bancaire d'ICC et son évolution sur les opérations de crédit documentaire
- Réduire efficacement les risques opérationnels relatifs à l'examen des documents

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quizz

## FORMATEURS



CLAUDE CAGNONCLE



JANNICK TUAL

CREDIMPEX FRANCE

Contact : fatma.diallo@icc-france.fr



# LES RÈGLES INCOTERMS® 2020 D'ICC ET LES OPÉRATIONS DE TRADE FINANCE

8 JUIN / 20 OCTOBRE

1 JOUR

FORMAT HYBRIDE

## PUBLIC

Collaborateurs des entreprises et des banques ayant des fonctions administratives, financières et commerciales internationales

## PRÉREQUIS

Connaissance des Incoterms® 2020

## DURÉE

7h

## PROGRAMME

- Les Règles Incoterms® 2020 : buts, portée, limites
- Analyse des 11 règles Incoterms® 2020 :
  - Les sept incoterms « Tout mode de transport »
  - Les quatre incoterms « maritimes »
  - Les quatre familles d'incoterms
- Questions/réponses sur les Règles Incoterms® 2020
- Incoterms, transports, assurances et opérations de crédit documentaire
- La problématique Incoterms et opérations documentaires
- Questions/réponses sur Incoterms et Crédit documentaire / Encaissement documentaire
- Analyse et discussion de cas pratiques

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Maîtriser l'utilisation des Règles Incoterms® 2020 d'ICC
- Mettre en adéquation moyens de paiement et Incoterms

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation  
Publication (Incoterms 2020 Brochure 723EF)

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quizz  
Jeux de questions/réponses

## FORMATEUR



**CLAUDE CAGNONCLE**

## TARIFS

**Membre d'ICC France ou de Credimpex France**

**H.T. 700€ (T.T.C. 840 €)**

**Non membres**

**H.T. 800 € (T.T.C. 960 €)**

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)





# MAÎTRISE DES GARANTIES BANCAIRES INTERNATIONALES

DU 20 AU 22 MAI / DU 14 AU 16 SEPTEMBRE &  
DU 16 AU 18 NOVEMBRE

3 JOURS

FORMAT HYBRIDE

## PUBLIC

Entreprises et banques : collaborateurs ayant des fonctions administratives, financières et commerciales internationales, chargés de relation clientèle, analystes risques, sécurité financière, audit...

## PRÉREQUIS

Connaissance des garanties bancaires

## PROGRAMME

### Jour 1

- Qu'est-ce qu'une garantie ? Les parties prenantes à l'opération
- L'environnement juridique et la nature des engagements
- Le droit applicable et les actions de normalisation des organismes internationaux
- Les différentes garanties de marché
- Émission directe ou indirecte ? Les schémas d'émission
- Validité des actes directs et indirects
- La contre-garantie – Exemples de CG – cas pratiques
- Mentions obligatoires dans un texte de garantie
- Clauses spécifiques – Modèle de garantie de restitution d'acompte
- Exemples de clauses : détecter / limiter les risques
- Clauses Extend or pay – Evergreen – Transférabilité
- Les bénéficiaires multiples – les garanties en consortium
- Les relations entre le client et sa banque : lettre d'instructions, commissions, se prémunir des risques
- Mise en jeu de la garantie : obligations de la banque – les limites à l'obligation de payer – les recours
- Exemples de textes pour échanges de commentaires
- Séance questions/réponses

## OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Distinguer les différents types de garanties et bien maîtriser les différents schémas utilisés dans le domaine du commerce international
- Mettre en adéquation la rédaction des actes de garanties soumises aux URDG 758 et les Pratiques Internationales Standard
- Connaître les règles ICC pour les garanties sur demande (RUGD758)
- Connaître les différentes spécificités pays
- Appréhender tous les aspects juridiques

## DURÉE

21h

## MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation

Publication (RUGD758EF, PISGD814EF, ISP98)

## MODALITÉS D'ÉVALUATION

Jeux de questions/réponses

## FORMATEURS

**LAURENCE SCOPPA**

**HADOUUM KEKLY**

**LAURENCE KOOY**

**JEAN-MICHEL PISSIS**

## TARIFS

**Membre d'ICC France ou de Credimpex  
France**

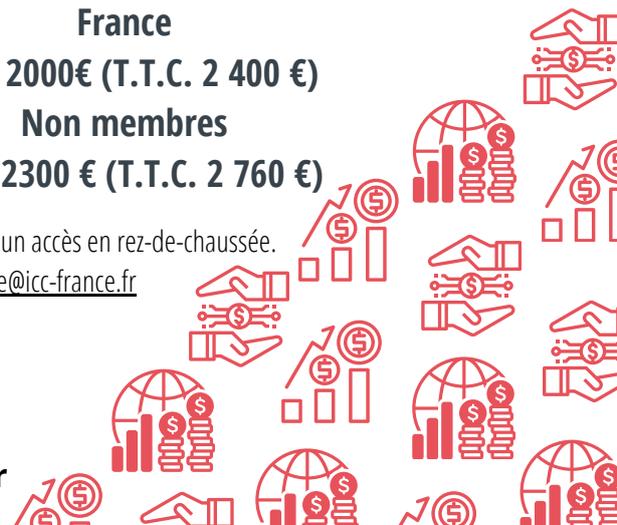
**H.T. 2000€ (T.T.C. 2 400 €)**

**Non membres**

**H.T. 2300 € (T.T.C. 2 760 €)**

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée.

Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)



# MAÎTRISE DES GARANTIES BANCAIRES INTERNATIONALES

## Jour 2 - Matin

- Les Règles ICC relatives aux garanties sur demande (RUGD 758) avec une présentation complète des 35 articles
- Aspects théoriques et spécifiques de quelques pays (Suisse, Royaume-Uni, Grèce, Turquie, Algérie, Afrique de l'Ohada, Arabie Saoudite, Australie, Mexique, Pérou, Inde, Indonésie, Malaisie et Chine)

## Jour 2 – Après-midi

- Les différents types de garanties : distinction entre garantie sur demande, cautionnement, lettre d'intention et lettre de crédit standby
- Droit applicable / juridiction compétente
- Engagements accessoires au contrat
- Garanties à première demande / garanties documentaires / SBLC RUU 600 / SBLC RPIS98
- Contentieux des garanties
- Proroger ou payer – Devoirs de la Banque Emettrice et de la Banque intermédiaire / Désignée
- Appel abusif ou frauduleux
- Modes de résolution des différends

## Jour 3

- Les Pratiques Internationales Standard relatives aux Garanties sur Demande : buts, portée, limites
- Analyse des principaux apports des ISDGP :
  1. Emission, vie et fin d'une garantie
  2. Bonnes pratiques rédactionnelles
  3. Impacts sur les mises en jeu
- Nouvelles questions soulevées par les ISDGP
- Questions / réponses sur les ISDGP
- Analyse et discussion de cas pratiques

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)





## MAÎTRISER LES RISQUES TECHNIQUES DES GARANTIES INTERNATIONALES : GUIDE DE BONNES PRATIQUES

30 NOVEMBRE

1 JOUR

FORMAT HYBRIDE

### PUBLIC

Entreprises et banques : collaborateurs ayant une expérience minimum de 2 ou 3 ans en matière d'émission d'engagements par signature et ayant des fonctions administratives, financières et commerciales internationales

### PRÉREQUIS

Connaissance des garanties bancaires  
MAITRISE DE L'ANGLAIS INDISPENSABLE

### PROGRAMME

- Les 3 règles pour rédiger une garantie ou une contre-garantie
- Rappel : Cautionnement / Garantie autonome vs Garantie Hybride
- Comment décoder, tenter de lever les ambiguïtés dans un texte de garantie, et anticiper sur de futurs litiges
- Rappel : les différentes garanties de marché
- Rappel : la structure d'un texte de garantie
- Les engagements émis pour compte propre ou pour compte de tiers
- La contre-garantie - Exemples de contre-garanties
- Extend or Pay - Evergreen - transférabilité et cession du produit de l'appel
- Bénéficiaire Multiples
- Cas concrets - détecter les clauses imparfaites, limiter les risques
- Spécificités de quelques pays
- Tentatives d'uniformisations

### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Décoder et lever les ambiguïtés dans un texte de garantie
- Négocier avec les différentes parties
- Anticiper sur de futurs litiges

### MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation  
Publications ( RUGD758EF, PISGD814EF )

### DURÉE

7h

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Jeux de questions/réponses

### FORMATEUR

LAURENCE SCOPPA

### TARIFS

Membre d'ICC France ou de Credimpex France

H.T. 700€ (T.T.C. 840 €)

Non membres

H.T. 800 € (T.T.C. 960 €)

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)

CREDIMPEX FRANCE

Contact : [fatma.diallo@icc-france.fr](mailto:fatma.diallo@icc-france.fr)





## SPÉCIFICITÉS DES OPERATIONS DE CRÉDIT DOCUMENTAIRE DANS LE DOMAINE DES COMMODITIES

01 & 02 JUIN / 23 & 24 NOVEMBRE 2 JOURS FORMAT HYBRIDE

### PUBLIC

Entreprises et banques : collaborateurs back / middle / front office ayant des fonctions opérationnelles, financières, juridiques, commerciales dans les opérations sur énergie et matières premières ou plus généralement à l'international, et disposant d'une bonne connaissance du crédit documentaire

### PRÉREQUIS

Connaissance des crédits documentaires

### PROGRAMME

#### Jour 1

- Documents spécifiques aux opérations sur matières premières (connaissances de charte-partie, L.O.I. « *Letter Of Indemnity* » de paiement...)
- Introduction aux clauses de prix rencontrées
- Délais de paiement particuliers aux Commodities
- Termes de temps et d'évènements fréquemment rencontrés
- Conditions particulières souvent insérées dans les L/C et conséquences sur l'utilisation du crédit documentaire
- Quiz et questions

#### Jour 2

- Approfondissement des L.O.I. « *Letter Of Indemnity* » : L.O.I. de déchargement, contresignature de la L.O.I...
- Analyse détaillée des clauses de prix pétrole
- Opérations à termes spécifiques (sans mouvement physique d'une cargaison, port de déchargement modifiable par l'acheteur, clause de paiement prévisionnel...)
- Etude de cas

### TARIFS

Membre d'ICC France ou de Credimpex France

H.T. 1.300€ (T.T.C. 1 560 €)

Non membres

H.T. 1.500 € (T.T.C. 1 800 €)

ICC France Conseil dispose d'une salle de réunion adaptée aux personnes à mobilité réduite avec un accès en rez-de-chaussée. Vous êtes en situation d'handicap, vous pouvez nous contacter à l'adresse mail suivante : [icc-france@icc-france.fr](mailto:icc-france@icc-france.fr)

CREDIMPEX FRANCE

Contact : [fatma.diallo@icc-france.fr](mailto:fatma.diallo@icc-france.fr)

### OBJECTIFS PÉDAGOGIQUES

- Mettre à profit ses compétences en crédit documentaire pour les élargir aux domaines de l'énergie et des matières premières. Comprendre leurs particularités et en appréhender la portée pour mieux en maîtriser la gestion et minimiser le risque opérationnel.

### DURÉE

14H

### MODALITÉS D'ÉVALUATION

Quiz

### MOYENS PÉDAGOGIQUES

Supports de formation

### FORMATEUR



BRUNO GUILLORY

