



PACK EXPORT ICC FRANCE

LA BOITE À OUTILS DES OPÉRATIONNELS DE L'EXPORT

LE CONTRAT MODÈLE DE VENTE INTERNATIONALE (vente marchandises B to B)

Comme les Incoterms® 2020 et les Règles et Usances RUU 600, les PBIS, le Contrat Modèle de Vente Internationale de l'ICC est un outil précieux faisant partie intégrante de la vente internationale

OBJECTIFS

Envisager dès le contrat, le déroulement d'une vente internationale de sa signature au paiement, en référence aux publications de la Chambre de Commerce Internationale (ICC)

DUREE

3h30

MODALITES D'EVALUATION

jeux de questions/réponses

PUBLIC

- Collaborateurs d'entreprises exportatrices ;
- Commerciaux export, Chargés d'affaires, Assistants Export ;
- Service Administration des ventes / service commercial ;
- Toute personne travaillant à l'international, débutante ou confirmée.

PRÉREQUIS

Aucun

PEDAGOGIE

Projection et exposé du cours, mises en situation concrètes pour illustrer chaque étape, échanges et remise d'un support pdf exhaustif.

FORMATEUR

Daniel VILLAR

PROGRAMME

- ICC (Chambre de Commerce Internationale) et méthodes d'élaboration de ses outils
- Harmonisation du droit de la vente internationale : La C.V.I.M. (Convention de Vienne), base du contrat modèle de l'ICC
- Conditions générales – Analyse des points essentiels
- Conditions particulières – Analyse de tous les articles (choix possibles et conséquences)
- Rédaction d'un contrat de vente sur les bases d'une facture pro-forma

© ICC France

