



# PACK EXPORT ICC FRANCE

LA BOITE À OUTILS DES OPÉRATIONNELS DE L'EXPORT

## LE CONTRAT MODÈLE DE VENTE INTERNATIONALE (vente marchandises B to B)

Comme les Incoterms® 2020 et les Règles et Usances RUU 600, les PBIS, le Contrat Modèle de Vente Internationale de l'ICC est un outil précieux faisant partie intégrante de la vente internationale

### OBJECTIFS

Envisager dès le contrat, le déroulement d'une vente internationale de sa signature au paiement, en référence aux publications de la Chambre de Commerce Internationale (ICC)

### DUREE

3h30

### MODALITES D'EVALUATION

jeux de questions/réponses

### PUBLIC

- Collaborateurs d'entreprises exportatrices ;
- Commerciaux export, Chargés d'affaires, Assistants Export ;
- Service Administration des ventes / service commercial ;
- Toute personne travaillant à l'international, débutante ou confirmée.

### PRÉREQUIS

Aucun

### PEDAGOGIE

Projection et exposé du cours, mises en situation concrètes pour illustrer chaque étape, échanges et remise d'un support pdf exhaustif.

### FORMATEUR

Daniel VILLAR

### PROGRAMME

- ICC (Chambre de Commerce Internationale) et méthodes d'élaboration de ses outils
- Harmonisation du droit de la vente internationale : La C.V.I.M. (Convention de Vienne), base du contrat modèle de l'ICC
- Conditions générales – Analyse des points essentiels
- Conditions particulières – Analyse de tous les articles (choix possibles et conséquences)
- Rédaction d'un contrat de vente sur les bases d'une facture pro-forma

© ICC France

