



PACK EXPORT ICC FRANCE

LA BOITE À OUTILS DES OPÉRATIONNELS DE L'EXPORT

INTRODUCTION AUX CRÉDITS DOCUMENTAIRES

Un **CREDIT DOCUMENTAIRE** est une excellente garantie à condition d'être parfaitement réalisé par l'exportateur. Mais pour cela il faut être méthodique, rigoureux et s'appuyer sur les **RUU 600** et les **PBIS**.

OBJECTIFS

Faire un bilan de son propre mode opératoire, décrypter les éventuelles failles pour éviter de coûteux malentendus et définir de nouvelles stratégies contractuelles et opérationnelles.

Démontrer que :

- La prise en compte du Crédit Documentaire dès la négociation,
- La connaissance parfaite des RUU 600 et des PBIS,
- La rigueur dans l'élaboration et/ou le contrôle des documents,

sont les seuls moyens d'éviter les pièges, remettre des documents avec irrégularité(s) et donc soumettre le paiement au bon vouloir de la banque confirmante, la banque émettrice et l'importateur.

PUBLIC

- Collaborateurs d'entreprises exportatrices ;
- Commerciaux export, Chargés d'affaires, Assistants Export ;
- Service Administration des ventes / service commercial ;
- Toute personne travaillant à l'international, débutante ou confirmée.

PRÉREQUIS

Aucun

PEDAGOGIE

Projection et exposé du cours, mises en situation concrètes pour illustrer chaque étape, échanges et remise d'un support pdf exhaustif.
Etude des textes de base (RUU 600 et PBIS)
Analyse de cas réels (MT 700)...

DUREE

3h30

MODALITES D'EVALUATION

jeux de questions/réponses

PROGRAMME

Remise Documentaire

Crédit Documentaire

1. Fonctionnement et principes de base (RUU 600)
2. Les preuves de livraison et les Incoterms®
3. L'ouverture du Crédit Documentaire (MT 700)
4. Réalisation du Crédit Documentaire Normes et Méthodologie pour la rédaction des documents
5. Régularité des documents

FORMATEUR

Daniel VILLAR